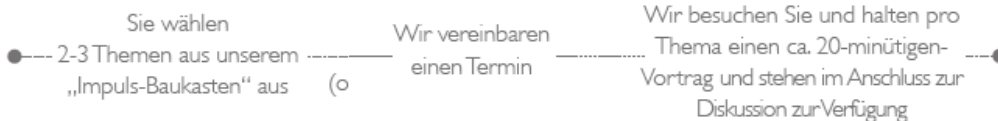


Sie haben einen Workshop mit Ihrem Führungsteam?  
Sie wollen neue Impulse setzen?  
Sie haben spezifische Herausforderungen?



Wir diskutieren gerne Ihre Wunschthemen!

Wie geht's:



## Welche Themenstellungen sind für Sie interessant?

Strategie	Prozesse	Befähigung	Fit für Vergabe	Fit für SoP	Fit für Serie
<b>Ziele im Einkauf</b> <input type="checkbox"/> In welchem Spannungsfeld bewege ich mich? Wie gehen andere damit um? Bin ich vollständig?	<b>Risikomanagement</b> <input type="checkbox"/> Welche Risiko-Kategorien gibt es? Wie werden diese bewertet? Gibt es Standard-Prozesse?	<b>Messgrößen</b> <input type="checkbox"/> Welche Messgrößen brauche ich? Bin ich vollständig? Was sind Frühindikatoren?	<b>Wachstum</b> <input type="checkbox"/> Wie gehe ich mit schnellem Wachstum um? Worauf muss ich mich im Vorfeld vorbereiten? Kenne ich die Trends der Branchen?	<b>Industrialisierung</b> <input type="checkbox"/> Habe ich alle notwendigen Aktivitäten eingeleitet? Auf was muss ich mich konzentrieren? Wie stabil ist mein Plan?	<b>Effizienzsteigerung</b> <input type="checkbox"/> Welche Stellhebel habe ich zur Optimierung? Wo muss ich mit meinen Kennzahlen hin?
<b>Supply Chain Strategien</b> <input type="checkbox"/> Welche Herausforderungen gibt es? Woraan muss ich denken? Welche Fokusthemen sind zu beachten? Kenne ich alle Trends?	<b>Eskalation</b> <input type="checkbox"/> Wie identifiziere ich kritische Lieferanten? Wie gehe ich mit diesen um? Wie messe ich den Prozess?	<b>Standortbewertungen 2.0</b> <input type="checkbox"/> Wie erkenne ich schnell Handlungsbedarfe bei meinen Lieferanten? Welche Methoden gibt es? Welche Transparenz ist optimal?	<b>Kundenherausforderung</b> <input type="checkbox"/> Wo geht die Reise hin? Macht vertikale oder vertikale Integration Sinn? Wie gut kenne ich meine „nicht-Kunden“?	<b>Anlaufmanagement</b> <input type="checkbox"/> Welche Erfolgsfaktoren gibt es zwischen Vorserie und Serie? Bin ich gut auf die Kammlinie vorbereitet?	<b>Versorgung</b> <input type="checkbox"/> Was sind die Elemente einer Task Force? Wie kann ich mich vor meinem Kunden schützen? Was sind Sofortmaßnahmen?
<b>Einkaufsorganisation</b> <input type="checkbox"/> Welche Handlungsalternativen habe ich? Was sind die Vor- und Nachteile? Ist meine Organisation richtig aufgestellt?	<b>Zertifizierung</b> <input type="checkbox"/> Wie kann ich das Instrumentarium der Zertifizierer für mich nutzen? Welche Alternativen bestehen?	<b>Maßnahmentracking 2.0</b> <input type="checkbox"/> Welche Erfolgsfaktoren gibt es bei Optimierungsprojekten? Warum macht ein Tool-Einsatz hier Sinn?	<b>Verhandlung</b> <input type="checkbox"/> Wie kann ich mich effizient auf die Verhandlung vorbereiten? Wann hält meine Kalkulation stand? Was sind die Anforderungen der OEMs?	<b>Änderungsmanagement</b> <input type="checkbox"/> Wie kann ich von Änderungswünschen maximal profitieren? Habe ich alle Vorbereitungen getroffen?	<b>Steuerungstools</b> <input type="checkbox"/> Welche Steuerungstools sollte ich haben? Wofür brauche ich individuelle IT, wofür reicht Excel?

